



38 valores pagos nos últimos 5 anos. O gerente executivo tomou a palavra e pediu aos  
39 demais que, enquanto o Dr. Thiago Cabral, assessor jurídico da entidade explana sobre  
40 o tema, que estes assinem a Ata de Posse do novo presidente. Em seguida passou a  
41 palavra para o advogado que trouxe a seguinte informação: que as tarifas do sistema  
42 de transmissão e do sistema de distribuição incidem na base de cálculo do ICMS, o que  
43 pode gerar uma contestação do sistema de base de cálculo e daí gerar um possível  
44 crédito de ICMS para as concessionárias. Relatou que a indústria já faz isso há algum  
45 tempo e agora os comerciantes estão começando a discutir essa situação. O STF ainda  
46 não se pronunciou sobre o assunto. Sugeriu que o Sincodiv entrasse com uma ação  
47 coletiva e, ao final, os associados poderiam se creditar com essa diferença. Contudo é  
48 uma ação estadual e poderá ter um viés político ruim para o sindicato. Em seguida o  
49 Dr. Thiago retornou a palavra para o Sr. Willian que agradeceu a explanação e em  
50 seguida pediu ao Sr. Daniel Barbosa, presidente eleito, que dissesse algumas palavras.  
51 Este iniciou agradecendo a presença dos ex-presidentes, pois isso mostra a união da  
52 categoria, agradeceu à Cynthia pela possibilidade de assumir o cargo de presidente,  
53 que os últimos 3 anos foram de muito aprendizado ao lado dela como vice-presidente,  
54 agradeceu ao gerente executivo todo o apoio dado nesse período e disse que é muito  
55 importante continuar esse trabalho de sair em busca de soluções e melhorias para a  
56 categoria. Que a visitas ao Detran foram todas positivas, que as demandas trazidas ao  
57 Sincodiv foram, na maioria, totalmente resolvidas, outras parcialmente, mas tudo o  
58 que estava dentro do poder de ação do sindicato foi realizado em prol dos associados.  
59 Finalizou dizendo que o sindicato não pode ser uma entidade para trazer burocracias,  
60 mas para gerar resultados. Finalizou agradecendo o apoio de todos pela sua  
61 candidatura e que faria sempre o melhor pela categoria. O gerente executivo do  
62 Sincodiv, Sr. Willian Lott, complementou as palavras do novo presidente relatando  
63 sobre uma visita realizada ao Detran na semana anterior, onde tiveram a informação  
64 positiva sobre um pleito realizado quando da visita daquela entidade em uma reunião  
65 do sindicato. O pleito foi sobre as concessionárias realizarem a vistoria dentro de seus  
66 estabelecimentos e a notícia inicial foi que seria possível, mas que ainda dependia de  
67 determinados ajustes e verificações técnicas, mas que em breve seria dada uma  
68 resposta definitiva sobre a questão. Também o pleito sobre o processo de auditoria  
69 teve uma resposta positiva e que estavam apenas aguardando ajustes de processo  
70 para poder passar a definição para as concessionárias. Relatou também sobre a visita  
71 realizada no dia anterior àquele órgão participando da abertura da semana do trânsito  
72 onde foram entregues pelo Sincodiv os Kits Educacionais que serão utilizados pela  
73 escola de trânsito móvel do Detran nas escolas públicas. Em seguida a presidente  
74 Cynthia pediu ao gerente executivo do sindicato que apresentasse um material

75 referente ao último feirão realizado no RioMar Shopping e o projeto para o Black Week  
76 em novembro. O Sr. Willian tomou a palavra e apresentou os resultados da pesquisa  
77 realizada após o último evento onde mostravam os acertos e os pontos que poderiam  
78 ser melhorados para o próximo feirão. Apresentou também a data possível de se  
79 realizar o Black Week, visto que o RioMar shopping negou a data correta, que seria o  
80 dia 24 de novembro. A melhor opção seria antecipar o feirão para os dias 17 a 19 e em  
81 seguida manter uma campanha de sustentação na semana seguinte para aproveitar  
82 melhor a data do Black Friday. Após a apresentação foi colocada em votação a data do  
83 evento e todos concordaram em realizar entre 17 e 19, com a campanha de  
84 sustentação na semana seguinte. Quanto aos dados do evento anterior houve  
85 comentários sobre a disposição das lojas dentro do recinto, deixando as lojas "do  
86 fundo" em desvantagem. O Sr. Willian explicou que, como foi demonstrado na  
87 apresentação da pesquisa, esse problema foi relatado e já há um estudo para  
88 minimizar a situação, alterando a entrada do feirão para a lateral, levando as pessoas  
89 até próximo ao meio do espaço, fazendo com que assim entrem mais perto de todos os  
90 participantes. Em seguida apresentou pormenores da estratégia de comunicação do  
91 evento e detalhes das alterações na estrutura, como iluminação, sonorização, mesas e  
92 cadeiras e climatização. Tudo com o intuito de trazer mais conforto aos clientes.  
93 Pormenorizou também a campanha de sustentação na semana seguinte para tirar um  
94 melhor proveito da época do Black Friday. A presidente Cynthia sugeriu que não  
95 houvesse uma entrada específica para o evento, que o trânsito fosse livre para que as  
96 pessoas entrassem por qualquer local. O gerente executivo defendeu sua proposta para  
97 que houvesse menos possibilidades de acidentes e acredita também que as pessoas  
98 irão adentrar ao evento sempre pelas concessionárias mais próximas, voltando a  
99 prejudicar as que ficarem mais ao fundo. O Sr. Alberto sugeriu que requisitássemos  
100 junto ao shopping um espaço maior, em outro andar do estacionamento, um local para  
101 estacionar mais carros e para os vendedores. O Sr. Daniel complementou que poderia  
102 ser requisitado 10 vagas, através de tickets vips, para cada concessionária. O Sr. Willian  
103 anotou a sugestão para incluí-la nos pedidos ao shopping. Foi solicitado que o espaço  
104 Kids fosse cancelado e levasse a Aribé Motos para o mesmo local. Sugestão aceita pela  
105 organização. Em seguida passou-se à análise dos custos do evento. O Sr. Daniel, de  
106 posse da planilha de custos repassou item por item tecendo os comentários sobre os  
107 valores e a necessidade de cada um deles. Sr. Alberto Carvalho e Sr. Alberto Filho  
108 questionaram alguns custos e o Sr. Daniel e a presidente Cynthia mostraram que as  
109 cotações foram as mais baixas possíveis. O Sr. Daniel citou o exemplo da internet, que  
110 ele achava que estava absurdamente cara, e pediu que fosse realizada a cotação com  
111 outra empresa sugerida por ele e de total confiança. O resultado da cotação foi ainda

112 mais alto que a que já estava cotada, e que já havia fornecido a internet no evento  
113 anterior sem apresentar problemas. Após as apresentações os presentes aprovaram o  
114 projeto, o orçamento e a data escolhida. Em seguida o Sr. Willian, em nome da  
115 presidente e do futuro presidente eleito, Sr<sup>a</sup> Cynthia e Sr. Daniel, agradeceu o grande  
116 número de participantes e todas as sugestões para o evento, e, principalmente, pela  
117 participação maciça dos titulares na votação da nova diretoria do sindicato. E, como  
118 ninguém mais se pronunciou, agradeceu a todos e deu a reunião por encerrada. Eu,  
119 Lindinalva dos Anjos Rezende Santos, secretária *ad hoc*, lavrei a presente ata, que  
120 depois de lida e achado de acordo, foi devidamente assinada. Aracaju, 19 de setembro  
121 2017.

\_\_\_\_\_  
Cynthia Faria Souto  
Presidente

\_\_\_\_\_  
Daniel Alcântara de Oliveira Barbosa  
Vice-presidente

\_\_\_\_\_  
Lindinalva dos Anjos Rezende Santos  
Secretária *ad hoc*